

Márgenes Brutos

Mayo 2020

Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca
Subsecretaría de Agricultura



Ministerio de Agricultura,
Ganadería y Pesca
Argentina



Análisis de Márgenes Brutos de los principales cultivos extensivos por región. Hacia los 200 millones de toneladas

Introducción

- ❖ Una manera de lograr un desarrollo competitivo es pensar y diseñar las políticas sectoriales con una visión de cadena, de forma tal que las medidas que se implementen generen beneficios de conjunto y que cada eslabón pueda traccionar, por lo menos al siguiente. Una política con este enfoque permitirá converger los esfuerzos de los distintos actores que las integran en una sinergia que genere un potente desarrollo agroindustrial y agroalimentario. A su vez, los diferentes eslabones están distribuidos a lo largo y a lo ancho del país, lo cual permitiría además un marco de desarrollo con carácter federal, con equilibrio territorial y con agregado de valor en origen.
- ❖ En este sentido el primer eslabón de las cadenas agroalimentarias argentinas, la producción primaria, debe incrementar de manera sostenible los volúmenes que permitan traccionar a los siguientes eslabones y dar respuesta a la demanda de alimentos. En el marco de la Subsecretaría de Agricultura, con competencia sobre los cultivos agrícolas y en una primera subdivisión referida a cereales y oleaginosas, un primer objetivo busca alcanzar los 200 millones de toneladas con producción sustentable. Paralelamente, una segunda subdivisión aborda a los cultivos intensivos, principalmente frutihortícolas, con el objetivo de incrementar la competitividad sistémica e inclusiva, transparentar la información e incorporar prácticas de manejo sustentables. Esto requiere comprender cómo funciona el sector primario a través del conocimiento de los diferentes indicadores que permitan medir y evaluar su performance.
- ❖ Uno de estos indicadores son los costos de cultivar, los ingresos a percibir y los márgenes a obtener de cada actividad. Esto permite evaluar las motivaciones y decisiones de los productores al momento de definir, que cultivo realizar, que superficie sembrar, y que paquete tecnológico utilizar a partir de una determinada dotación de factores e insumos propios o alquilados en un determinado agroecosistema
- ❖ Un instrumento sencillo y ágil para medir cómo retribuye a los factores de producción una determinada actividad o cultivo es el Margen Bruto y el Margen Neto. Estos márgenes resultan de restar al ingreso monetario de lo producido, los Costos Directos y los Indirectos. En el primer caso se consideran los costos directamente relacionados a la actividad bajo análisis y así llegar a obtener el Margen Bruto. Y luego, al restarle a este, los Costos Indirectos (aquellos no relacionados directamente con la actividad), se obtiene el Margen Neto.



- ❖ Con este sencillo método, el productor agropecuario, considerando como tal al que arriesga más de un factor de producción para producir, puede definir la actividad con mejores posibilidades para retribuir a los factores y obtener un beneficio. Asimismo, concluido la actividad, podrá evaluar el resultado real obtenido, siendo esto un insumo importante para el próximo ciclo.
- ❖ De la misma manera, desde el punto de vista de las políticas públicas, estos instrumentos de análisis económico permiten a priori, observar cómo funciona el sector, dónde se producen limitaciones y restricciones, la incidencia de las diferentes variables (distancia a mercados, potencial agroecológico, necesidad de tecnología e insumos, uso de la tierra) que retrasan un desarrollo del cultivo. De esta manera puede intervenir y apalancar aquellas áreas débiles aportando a un desarrollo federal con equilibrio territorial.
- ❖ Desde una visión institucional, bajo la órbita de la Subsecretaría de Agricultura (SSA), en la Dirección Nacional de Agricultura (DNA) desde inicio del corriente año se está consolidando un equipo profesional de trabajo con experiencia y trayectoria en análisis económico. En lo que respecta a la Subsecretaría de Ganadería (SSG), también se cuenta con un equipo que ya viene trabajando estos temas para el sector ganadero, realizando una publicación trimestral. Los profesionales de ambas áreas que han estado trabajando juntos años atrás, comparten una visión, metodología, esquema de trabajo e intercambian consultas en forma permanente, lo cual potencia los resultados de manera unificada y con criterios comunes para la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca (SAGyP) y el Ministerio. Al momento la SSA cuenta con márgenes brutos de los principales cultivos extensivos zonificados que se presentan a continuación, y con modelos en fase de validación de economías regionales extensivas e intensivas (frutihortícolas). Estos modelos son verificados y consolidados desde el punto de vista técnico por la Dirección de Cultivos Intensivos, también dependiente de la DNA, que además de especializarse en la materia, mantiene un permanente vínculo con productores y sus organizaciones en las diversas regiones del país.
En esta misma SSA, se realizan las estimaciones agrícolas, para lo cual en su estructura cuenta con una red de delegados que relevan información productiva en diversas regiones del país. Esta presencia en territorio, permite a nuestro Ministerio generar información propia y certera para nutrir estos análisis tanto para cultivos extensivos como así también intensivos. Con el objetivo de poner en funcionamiento un sistema de transparencia y de información económico – productiva para productores agropecuarios (en especial frutihortícolas), la Subsecretaría de Agricultura junto a la Subsecretaría de Mercados Agropecuarios (SSMA) han comenzado a diseñar en vínculo con la Gerencia de Estadística y Transparencia del Mercado Central de Buenos Aires (MCBA) y a otras organizaciones del sector, un sistema de información productiva, de costos y de precios de los principales cultivos frutihortícolas de





consumo popular, que asegure principalmente a los productores, pero a su vez a comerciantes y consumidores plena noción de su participación en la cadena.

Recientemente la Subsecretaría de Agricultura Familiar (SSAF) acercó una propuesta de trabajo a estas dos Subsecretarías (SSA y SSMA) para recibir apoyo en la elaboración y análisis de márgenes brutos y en el diseño e implementación de un sistema de transparencia de precios, para que los pequeños productores frutihortícolas dispongan de información modelizada de sus propios costos e ingresos. Este trabajo conjunto permite potenciar considerablemente el alcance al productor y la cobertura territorial a partir de la amplia presencia territorial que dispone la SAF con su red de técnicos de terreno.

- ❖ En este marco técnico e institucional, se presenta este primer documento que, como mencionó anteriormente, exhibe los Márgenes Brutos y Netos de los principales cultivos de granos en las diferentes zonas donde se realizan con un análisis de los diversos rubros que componen los Costos (insumos, comercialización y cosecha, arrendamiento, estructura de la empresa).

Consideraciones Metodológicas

Previo a la descripción y análisis de los resultados económicos de los cultivos, algunas consideraciones para tener en cuenta:

➤ Datos e información económica.

- ❖ Se describen los Márgenes de planificación y los resultados se expresan en U\$D/ha. El valor considerado es el promedio del mes de análisis, Fuente: BCRA
- ❖ Los precios de insumos y servicios se actualizan al mes de elaboración (en esta edición: marzo 2020).
- ❖ Los precios de los productos corresponden a las cotizaciones de la Bolsa de Cereales de Buenos Aires, para puerto Rosario al momento de cosecha. En función del momento del análisis puede corresponder precios a futuro o disponibles. Para esta edición corresponden los precios publicados al 28/04/20.
- ❖ Para el precio del arrendamiento, se estima en qq/ha de soja (moneda más habitual), según las zonas de producción y se convierte a U\$S/ha. Para el valor del grano, se toma como referencia el promedio del precio disponible de la soja en los meses de mayo-junio-julio (meses donde se definen los valores de arrendamiento para la campaña)



- ❖ En las zonas donde se realiza el doble cultivo Trigo/Soja 2°, y la relación de superficie sembrada de Soja2°/Trigo es superior al 70% los gastos indirectos de ambos cultivos en el cálculo de los márgenes se dividen a la mitad en el margen Bruto total del doble cultivo.
- ❖ En cambio, si la relación es menor al 70%, en el MB del trigo se consideran el total de los gastos indirectos, y en el modelo Tr/Sj2° se toma solo la mitad.

➤ Datos e información técnica

- ❖ Rinde esperado: Se consideran los rindes promedio de las últimas 5 campañas, por cultivo y región, relevados por la Dirección de Estimaciones Agrícolas del MAGyP. También se cuenta con los rindes máximos y mínimo (promedio departamental) obtenido en estas 5 campañas.
- ❖ Paquete tecnológico: el paquete modelizado se corresponde con un nivel tecnológico alto, aunque habitualmente aplicado en las distintas regiones. Los rindes considerados son promedio, por lo cual es posible considerarlos como un “piso” de la producción esperada.

➤ Aspectos Metodológicos de Cálculo

MARGEN BRUTO (MB): Se calcula para las situaciones de campo propio y de arrendamiento.

MB (campo propio) = Ingreso Neto – Gastos Directos (fijos y variables)

MB (arrendamiento) = Ingreso Neto – Gastos Directos (fijos y variables) – Arrendamiento

- **Ingreso Neto** = Ingreso Bruto (Rinde (qq/ha) x Precio (\$/qq) – gastos de comercialización y cosecha.
- **Gastos Directos** = Gastos de Labores + Gastos de Insumos.
 - Gastos de Labores = Costo de labores a valor contratista.
 - Gastos de Insumos = Semilla + Herbicidas + Insecticidas + Fungicidas + Fertilizantes
- **Arrendamiento** = valores medios negociados para cada región, en qq soja/ha, convertidos a U\$S/ha.

MARGEN NETO (MN): en este caso también se calculan para ambas situaciones, campo propio y arrendamiento

MN (campo propio, arrendamiento) = MB – Costos Indirectos (infraestructura + impuestos)

- **Costos Indirectos:**

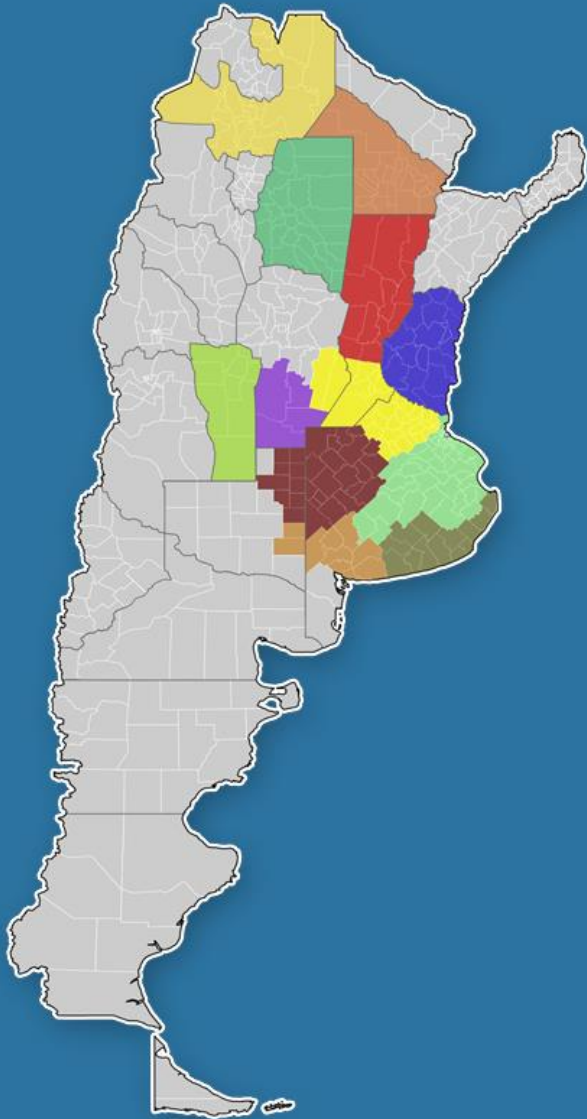




Campo propio: a) Infraestructura: Gastos de mantenimiento instalaciones, gastos oficina, gastos en personal fijo, gastos de movilidad, asesoramiento (ingeniero agrónomo, contador) y seguros (contra granizo). b) Impuestos: inmobiliario y municipal.

Campo arrendado: Se consideran los mismos rubros con excepción de: impuesto inmobiliario y tasa vial y Gastos de mantenimiento instalaciones.

Mapa Subregiones Agrícolas



 Chaco	 Oeste Buenos Aires
 Santiago del Estero	 Este Buenos Aires
 Salta	 Suroeste Buenos Aires
 Norte de Santa Fe	 Sureste Buenos Aires
 Sur de Córdoba	 Núcleo
 San Luis	 Entre Ríos

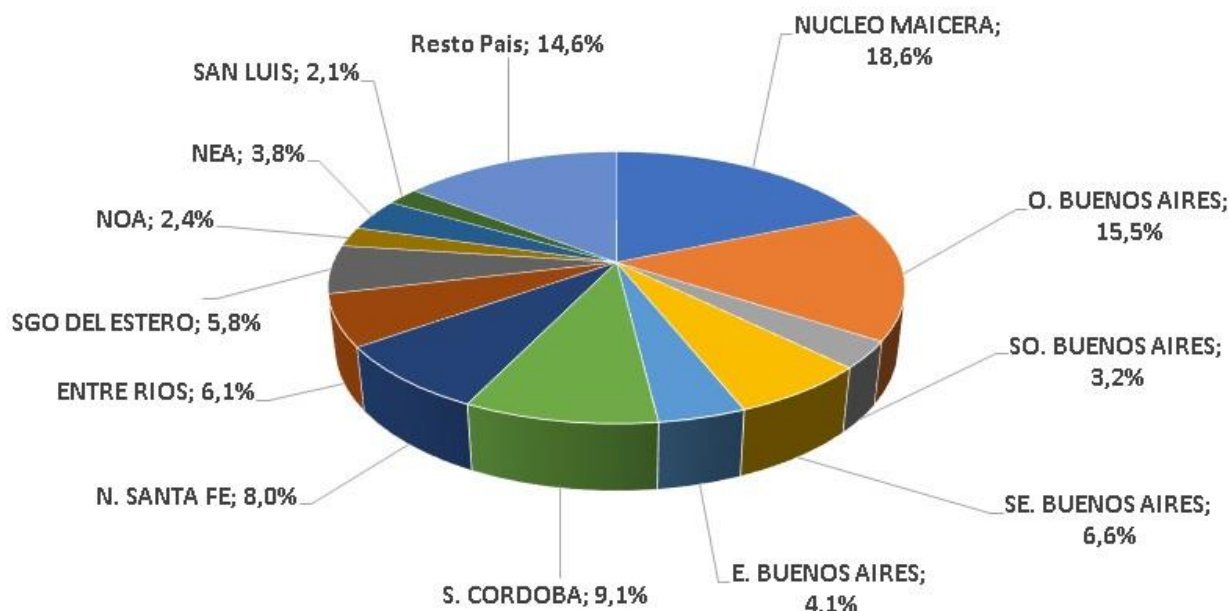


PRODUCCIÓN Y SUPERFICIE PROMEDIO (2015 -2019) DE CADA CULTIVO POR REGION

Superficie Sembrada (hectáreas)

Superficie Sembrada (Promedio 2015-2019)	Trigo total		Maíz		Soja 1ra		Soja 2da		Girasol		TOTAL	
	HAS	%	HAS	%	HAS	%	HAS	%	HAS	%	HAS	%
NUCLEO MAICERA	974.401	17,3%	1.078.462	13,6%	3.277.148	23,0%	974.733	22,3%	10.331	0,6%	6.315.076	18,6%
O BUENOS AIRES	773.659	13,7%	1.281.813	16,2%	2.216.758	15,6%	528.958	12,1%	444.150	26,4%	5.245.338	15,5%
SO BUENOS AIRES	529.794	9,4%	165.372	2,1%	219.333	1,5%	57.128	1,3%	111.269	6,6%	1.082.895	3,2%
SE BUENOS AIRES	436.569	7,7%	327.950	4,1%	697.836	4,9%	439.342	10,0%	331.398	19,7%	2.233.094	6,6%
E BUENOS AIRES	196.455	3,5%	345.452	4,4%	555.134	3,9%	177.312	4,0%	128.719	7,7%	1.403.072	4,1%
SUR CORDOBA	286.002	5,1%	1.047.684	13,2%	1.575.453	11,1%	169.583	3,9%	16.961	1,0%	3.095.684	9,1%
NORTE SANTA FE	558.861	9,9%	480.970	6,1%	1.023.048	7,2%	445.671	10,2%	193.357	11,5%	2.701.907	8,0%
ENTRE RIOS	369.476	6,5%	346.320	4,4%	1.025.916	7,2%	322.653	7,4%	5.315	0,3%	2.069.680	6,1%
SGO DEL ESTERO	317.248	5,6%	665.362	8,4%	643.144	4,5%	285.751	6,5%	37.314	2,2%	1.948.819	5,8%
NOA	79.498	1,4%	277.869	3,5%	376.550	2,6%	70.126	1,6%		0,0%	804.042	2,4%
NEA	122.895	2,2%	275.587	3,5%	451.636	3,2%	91.140	2,1%	358.343	21,3%	1.299.601	3,8%
SAN LUIS	19.714	0,3%	347.390	4,4%	332.582	2,3%	3.822	0,1%	10.410	0,6%	713.917	2,1%
Resto Pais	979.616	17,4%	1.280.782	16,2%	1.845.345	13,0%	814.057	18,6%	33.813	2,0%	4.953.613	14,6%
TOTAL	5.644.187	100,0%	7.921.014	100,0%	14.239.882	100,0%	4.380.274	100,0%	1.681.379	100,0%	33.866.737	100,0%

Participación relativa de la Superficie total sembrada por Región (%)

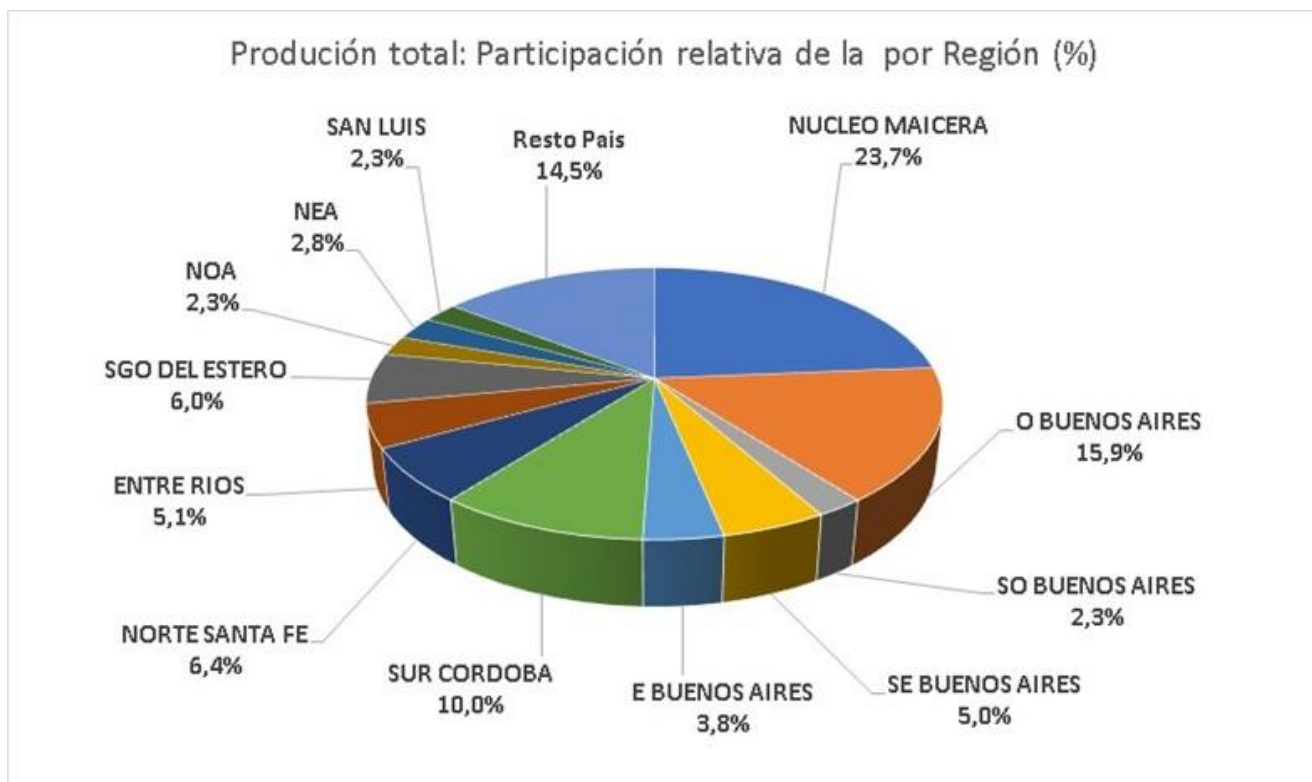




➤ Producción (toneladas)

Produccion (promedio 2015-2019)	Trigo total		Maíz		Soja 1ra		Soja 2da		Girasol		TOTAL	
	Toneladas	%	Toneladas	%	Toneladas	%	Toneladas	%	Toneladas	%	Toneladas	%
NUCLEO MAICERA	3.638.141	22,3%	9.008.175	20,2%	12.722.772	29,0%	2.616.002	26,2%	24.902	0,7%	28.009.991	23,7%
O BUENOS AIRES	2.557.893	15,7%	6.831.033	15,3%	7.126.734	16,2%	1.207.560	12,1%	1.031.248	30,2%	18.754.468	15,9%
SO BUENOS AIRES	1.426.451	8,7%	538.208	1,2%	445.937	1,0%	73.636	0,7%	196.777	5,8%	2.681.009	2,3%
SE BUENOS AIRES	1.590.473	9,7%	1.417.651	3,2%	1.575.446	3,6%	536.776	5,4%	761.902	22,3%	5.882.249	5,0%
E BUENOS AIRES	659.692	4,0%	1.646.528	3,7%	1.588.365	3,6%	279.922	2,8%	277.056	8,1%	4.451.564	3,8%
SUR CORDOBA	768.194	4,7%	5.970.234	13,4%	4.642.247	10,6%	360.449	3,6%	34.908	1,0%	11.776.033	10,0%
NORTE SANTA FE	1.492.472	9,1%	1.938.758	4,3%	2.775.860	6,3%	1.019.820	10,2%	339.860	10,0%	7.566.770	6,4%
ENTRE RIOS	1.118.177	6,9%	1.977.760	4,4%	2.394.370	5,5%	562.970	5,6%	10.945	0,3%	6.064.222	5,1%
SGO DEL ESTERO	584.404	3,6%	3.844.335	8,6%	1.810.492	4,1%	803.437	8,0%	73.826	2,2%	7.116.493	6,0%
NOA	87.968	0,5%	1.570.002	3,5%	907.822	2,1%	164.406	1,6%		0,0%	2.730.197	2,3%
NEA	162.331	1,0%	1.354.163	3,0%	989.121	2,3%	190.969	1,9%	576.505	16,9%	3.273.090	2,8%
SAN LUIS	41.383	0,3%	1.835.131	4,1%	873.218	2,0%	6.544	0,1%	22.983	0,7%	2.779.257	2,3%
Resto Pais	2.196.002	13,5%	6.752.754	15,1%	6.004.788	13,7%	2.176.096	21,8%	62.820	1,8%	17.192.460	14,5%
TOTAL	16.323.582	100,0%	44.684.731	100,0%	43.857.172	100,0%	9.998.587	100,0%	3.413.732	100,0%	118.277.803	100,0%

Fuente: Estimaciones Agrícolas MAGyP





MARGEN BRUTO DE LOS PRINCIPALES CULTIVOS EXTENSIVOS POR REGION

1) REGION NUCLEO MAICERA

NUCLEO MAICERA							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$\$/QQ	16,82	13,27	21,96	21,96		(A)
Rendimiento	QQ/ha	42,39	90,56	39,14	25,30		(B)
INGRESO BRUTO	U\$\$/ha	713,04	1201,71	859,51	555,59		1268,63
Gastos de comercialización y cosecha	U\$\$/ha	177,59	341,19	192,06	130,19		307,78
INGRESO NETO	U\$\$/ha	535,45	860,52	667,46	425,40		960,84
Gastos Directos (Labores)	U\$\$/ha	55,03	50,33	66,81	57,39		112,42
Gastos Directos (semillas, agroquímicos,	U\$\$/ha	176,91	413,84	131,82	100,62		277,53
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	303,50	396,35	468,84	267,39		570,89
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	<i>QQ/ha</i>	<i>18,36</i>	<i>48,85</i>	<i>11,65</i>	<i>9,40</i>		
RESULTADO CAMPO PROPIO							
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$\$/ha	38,07	76,14	76,14	38,07		76,14
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$\$/ha	265,43	320,21	392,69	229,32		494,75
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	<i>QQ/ha</i>	<i>21,38</i>	<i>56,86</i>	<i>16,11</i>	<i>11,66</i>		
RESULTADO CAMPO ARRENDADO							
Costo arrendamiento	U\$\$/ha	158,81	317,61	317,61	158,81		317,61
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	144,70	78,74	151,22	108,58		253,28
Gastos de estructura	U\$\$/ha	15,82	31,64	31,64	15,82		31,64
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$\$/ha	128,88	47,09	119,58	92,76		221,64
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	<i>QQ/ha</i>	<i>32,19</i>	<i>85,60</i>	<i>32,13</i>	<i>19,78</i>		

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	568,34	1.122,97	708,29	447,01		1.015,35
Comercialización y cosecha	31,2%	30,4%	27,1%	29,1%		30,3%
labores (%)	9,7%	4,5%	9,4%	12,8%		11,1%
Semillas/Agroq/Fert (%)	31,1%	36,9%	18,6%	22,5%		27,3%
Arrendamiento (%)	27,9%	28,3%	44,8%	35,5%		31,3%
	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%		100,0%

La perspectiva de resultado de los márgenes para esta región y para todos los cultivos es positiva. El doble cultivo Tr/Sj2°, y la soja 1° son las alternativas que presentan los mayores valores. Si se extiende el análisis hasta margen neto, los resultados siguen siendo positivos.

Respecto a la participación de los diferentes rubros en el gasto total, el arrendamiento ronda el 28%-30% excepto en el caso de la Soja1° que alcanza el 44,8% por la baja incidencia de los insumos. El costo promedio de arrendamiento en esta región es de 14,5 qq de soja/ha

Los gastos de comercialización y cosecha representan en promedio el 30% de los gastos totales.



2) REGION OESTE DE BUENOS AIRES (y Este de La Pampa)

OESTE BUENOS AIRES							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$S/QQ	16,82	13,27	21,96	21,96	23,60	(A)
Rendimiento	QQ/ha	37,11	79,33	30,80	21,82	24,79	(B)
INGRESO BRUTO	U\$S/ha	624,15	1052,76	676,37	479,17	585,12	1103,32
Gastos de comercialización y cosecha	U\$S/ha	203,08	407,05	193,12	142,03	155,96	345,11
INGRESO NETO	U\$S/ha	421,07	645,71	483,25	337,14	429,17	758,21
Gastos Directos (Labores)	U\$S/ha	50,33	45,62	62,10	57,39	57,39	107,71
Gastos Directos (semillas, agroquímicos,	U\$S/ha	127,58	350,80	112,53	100,23	156,97	227,81
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	243,16	249,30	308,63	179,52	214,80	422,69
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	QQ/ha	15,68	48,70	11,13	10,20	12,38	
RESULTADO CAMPO PROPIO							
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$S/ha	28,00	56,00	56,00	28,00	56,00	56,00
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$S/ha	215,16	193,30	252,63	151,52	158,80	366,69
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	QQ/ha	18,15	55,58	14,70	12,01	15,62	
RESULTADO CAMPO ARRENDADO							
Costo arrendamiento	U\$S/ha	90,75	181,49	181,49	90,75	181,49	181,49
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	152,42	67,80	127,13	88,77	33,31	241,19
Gastos de estructura	U\$S/ha	15,82	31,64	31,64	15,82	31,64	31,64
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$S/ha	136,60	36,16	95,49	72,95	1,67	209,55
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	QQ/ha	25,07	74,89	24,71	17,10	24,70	

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	471,73	984,96	549,23	390,39	551,81	862,12
Comercialización y cosecha (%)	43,0%	41,3%	35,2%	36,4%	28,3%	40,0%
labores (%)	10,7%	4,6%	11,3%	14,7%	10,4%	12,5%
Semillas/Agroq/Fert (%)	27,0%	35,6%	20,5%	25,7%	28,4%	26,4%
Arrendamiento (%)	19,2%	18,4%	33,0%	23,2%	32,9%	21,1%
	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

En esta región, la perspectiva de resultado de los márgenes también es positiva para todos los cultivos. El doble cultivo Tr/Sj2°, y la soja 1° siguen presentándose como los cultivos con los mayores valores, sin descartar el maíz que casi se iguala con el trigo. Extendiendo el análisis hasta margen neto, los resultados siguen siendo positivos.

Respecto a la participación de los diferentes rubros en el gasto total, el arrendamiento ronda el 18%-23% excepto en el caso de la Soja1° que alcanza el 33% por la baja incidencia de los insumos. El costo promedio de arrendamiento en esta región es de 8 a 9 qq de soja/ha.

Los gastos de comercialización y cosecha, representan en promedio un 37% de los gastos totales.



3) REGION SUDOESTE DE BUENOS AIRES

SO BUENOS AIRES							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$\$/QQ	16,82	13,27	21,96		23,60	
Rendimiento	QQ/ha	30,29	59,38	20,36		18,28	
INGRESO BRUTO	U\$\$/ha	509,42	787,91	447,11		431,38	
Gastos de comercialización y cosecha	U\$\$/ha	133,28	240,99	105,83		91,47	
INGRESO NETO	U\$\$/ha	376,14	546,92	341,27		339,92	
Gastos Directos (Labores)	U\$\$/ha	50,33	45,62	57,39		57,39	
Gastos Directos (semillas, agroquímicos,	U\$\$/ha	108,93	250,63	83,82		139,23	
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	216,88	250,67	200,07		143,30	0,00
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	QQ/ha	12,82	32,16	8,42		10,57	
RESULTADO CAMPO PROPIO							
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$\$/ha	42,44	42,44	42,44		42,44	
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$\$/ha	174,44	208,23	157,63		100,86	
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	QQ/ha	16,24	36,77	10,96		12,86	
RESULTADO CAMPO ARRENDADO							
Costo arrendamiento	U\$\$/ha	181,49	181,49	181,49		181,49	
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	35,39	69,18	18,58		-38,20	
Gastos de estructura	U\$\$/ha	31,64	31,64	31,64		31,64	
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$\$/ha	3,75	37,54	-13,06		-69,84	
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	QQ/ha	29,98	55,30	21,14		22,03	

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	474,03	718,73	428,53		469,58	
Comercialización y cosecha (%)	28,1%	33,5%	24,7%		19,5%	
labores (%)	10,6%	6,3%	13,4%		12,2%	
Semillas/Agroq/Fert (%)	23,0%	34,9%	19,6%		29,7%	
Arrendamiento (%)	38,3%	25,3%	42,4%		38,7%	
	100,0%	100,0%	100,0%		100,0%	

En esta región, la perspectiva de resultado de los márgenes para todos los cultivos también es positiva. El maíz, seguido del trigo se presentan con los mayores valores. Extendiendo el análisis hasta margen neto, los resultados siguen siendo positivos.

La participación de los diferentes rubros en el gasto total muestra al arrendamiento con una participación que fluctúa entre el 42,4% para soja y el 25,3% para maíz por la mayor incidencia de los insumos. El costo promedio de arrendamiento en esta región es de 8 qq de soja/ha

Los gastos de comercialización y cosecha tienen una participación superior al 25% para los tres cultivos principales.



4) REGION SUDESTE DE BUENOS AIRES

SE BUENOS AIRES							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$S/QQ	16,82	13,27	21,96	21,96	23,60	(A)
Rendimiento	QQ/ha	39,51	67,33	24,69	12,92	23,58	(B)
INGRESO BRUTO	U\$S/ha	664,62	893,51	542,19	283,72	556,48	948,34
Gastos de comercialización y cosecha	U\$S/ha	173,89	273,29	128,34	70,25	117,99	244,13
INGRESO NETO	U\$S/ha	490,73	620,22	413,85	213,48	438,49	704,21
Gastos Directos (Labores)	U\$S/ha	50,33	38,55	57,39	57,39	57,39	107,71
Gastos Directos (semillas, agroquímicos,	U\$S/ha	127,58	276,56	134,67	44,71	146,83	172,29
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	312,83	305,11	221,80	111,38	234,27	424,20
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	QQ/ha	21,06	34,21	11,46	6,18	10,98	0,00
RESULTADO CAMPO PROPIO							0,00
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$S/ha	24,44	48,88	48,88	24,44	48,88	48,88
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$S/ha	288,39	256,24	172,92	86,94	185,39	375,33
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	QQ/ha	23,03	39,52	14,37	7,66	13,61	0,00
RESULTADO CAMPO ARRENDADO							0,00
Costo arrendamiento	U\$S/ha	102,09	204,18	204,18	102,09	204,18	204,18
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	210,74	100,93	17,62	9,29	30,09	220,02
Gastos de estructura	U\$S/ha	31,64	31,64	31,64	15,82	31,64	47,46
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$S/ha	179,10	69,30	-14,02	-6,53	-1,55	172,57
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	QQ/ha	31,83	59,81	25,53	13,32	23,66	0,00

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	453,88	792,58	524,57	274,44	526,39	728,32
Comercialización y cosecha (%)	38,3%	34,5%	24,5%	25,6%	22,4%	33,5%
labores (%)	11,1%	4,9%	10,9%	20,9%	10,9%	14,8%
Semillas/Agroq/Fert (%)	28,1%	34,9%	25,7%	16,3%	27,9%	23,7%
Arrendamiento (%)	22,5%	25,8%	38,9%	37,2%	38,8%	28,0%
	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

El Sudeste sigue la tendencia de resultados positivos para los márgenes brutos. Trigo y Maíz presentan los mejores resultados. Extendiendo el análisis hasta margen neto, empiezan a aparecer los primeros resultados negativos, en este caso para las situaciones de arrendamiento en soja de primera.

La participación de los diferentes rubros en el gasto total, muestran al arrendamiento con una participación promedio que va del 22-25% en trigo y maíz hasta más del 39% para soja y girasol. El costo promedio de arrendamiento en esta región es de entre 9 y 10 qq de soja/ha



5) REGION ESTE DE BUENOS AIRES

Este BUENOS AIRES							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$S/QQ	16,82	13,27	21,96	21,96	23,60	(A)
Rendimiento	QQ/ha	34,55	71,34	28,99	17,60	22,54	(B)
INGRESO BRUTO	U\$S/ha	581,10	946,64	636,62	386,50	531,88	967,60
Gastos de comercialización y cosecha	U\$S/ha	152,04	267,79	126,94	70,25	112,77	222,28
INGRESO NETO	U\$S/ha	429,07	678,85	509,68	316,25	419,11	745,32
Gastos Directos (Labores)	U\$S/ha	50,33	50,33	57,39	57,39	57,39	107,71
Gastos Directos (semillas, agroquímicos,	U\$S/ha	108,93	165,32	134,67	44,71	155,07	153,64
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	269,81	463,21	317,63	214,15	206,65	483,96
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	QQ/ha	12,82	19,27	11,46	6,18	11,11	0,00
RESULTADO CAMPO PROPIO							
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$S/ha	19,96	39,92	39,92	24,44	39,92	44,40
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$S/ha	249,85	423,29	277,71	189,71	166,74	439,56
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	QQ/ha	14,43	22,84	13,84	7,66	9,85	0,00
RESULTADO CAMPO ARRENDADO							
Costo arrendamiento	U\$S/ha	68,06	102,60	136,12	102,09	136,12	170,15
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	201,75	360,61	181,51	112,06	70,53	313,81
Gastos de estructura	U\$S/ha	31,64	31,64	31,64	15,82	31,64	47,46
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$S/ha	170,11	328,97	149,87	96,24	38,90	266,36
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	QQ/ha	20,85	31,27	21,47	13,32	20,13	0,00

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	379,35	586,03	455,11	274,44	461,35	653,79
Comercialización y cosecha (%)	40,1%	45,7%	27,9%	25,6%	24,4%	34,0%
labores (%)	13,3%	8,6%	12,6%	20,9%	12,4%	16,5%
Semillas/Agroq/Fert (%)	28,7%	28,2%	29,6%	16,3%	33,6%	23,5%
Arrendamiento (%)	17,9%	17,5%	29,9%	37,2%	29,5%	26,0%
	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

La Zona Este de Bs. As. presenta resultados positivos para los márgenes, si bien estas situaciones se restringen a las áreas más altas y con capacidad agrícola. Los márgenes netos, son positivos siguiendo la tendencia de las regiones de la provincia de Buenos Aires.

La participación de los diferentes rubros en el gasto total muestra al arrendamiento con una participación cercana al 18% para el maíz y trigo, mientras que para soja y girasol es del 30%. El costo promedio de arrendamiento en esta región es de entre 6 y 8 qq de soja/ha

La participación de los gastos de comercialización y cosecha participan con rangos amplios según los cultivos que van desde 25% al 46%. Pero la participación agregada de estos gastos con los correspondientes al arrendamiento varía solo del 55 al 62%.



6) REGION SUR DE CORDOBA

Sur CORDOBA							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$\$/QQ	16,82	13,27	21,96	21,96	23,60	(A)
Rendimiento	QQ/ha	28,85	68,70	30,64	21,38	21,73	(B)
INGRESO BRUTO	U\$\$/ha	485,26	911,65	672,85	469,50	512,83	954,76
Gastos de comercialización y cosecha	U\$\$/ha	157,76	323,55	188,75	141,51	136,69	299,27
INGRESO NETO	U\$\$/ha	327,50	588,10	484,10	327,99	376,14	655,49
Gastos Directos (Labores)	U\$\$/ha	55,03	57,88	69,31	57,39	57,39	112,42
Gastos Directos (semillas, agroquímicos,	U\$\$/ha	158,06	340,82	135,09	100,23	139,23	258,29
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	114,40	189,39	279,71	170,37	179,52	284,78
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	QQ/ha	10,08	46,58	12,57	10,27	10,37	
RESULTADO CAMPO PROPIO							
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$\$/ha	51,34	51,34	51,34	25,67	51,34	51,34
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$\$/ha	63,06	138,05	228,37	144,70	128,18	233,44
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	QQ/ha	14,60	52,57	15,82	11,95	16,50	0,00
RESULTADO CAMPO ARRENDADO							
Costo arrendamiento	U\$\$/ha	204,18	204,18	204,18	102,09	204,18	306,27
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	-89,78	-14,79	75,53	68,28	-24,66	-21,49
Gastos de estructura	U\$\$/ha	31,64	31,64	31,64	15,82	31,64	47,46
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$\$/ha	-121,42	-46,43	43,89	52,46	-56,30	-68,95
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	QQ/ha	30,85	74,12	27,50	17,96	23,99	

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	575,03	926,44	597,32	401,22	537,49	976,25
Comercialización y cosecha (%)	27,4%	34,9%	31,6%	35,3%	25,4%	30,7%
labores (%)	9,6%	6,2%	11,6%	14,3%	10,7%	11,5%
Semillas/Agroq/Fert (%)	27,5%	36,8%	22,6%	25,0%	25,9%	26,5%
Arrendamiento (%)	35,5%	22,0%	34,2%	25,4%	38,0%	31,4%
	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

El Sur de Córdoba, presenta resultados de margen bruto positivos al nivel de campo propio, cuando se introducen los casos de arrendamiento, el único cultivo que arroja resultados positivos es la soja.

Respecto a la participación de los diferentes rubros en el gasto total, el arrendamiento participa entre el 22 y 30%. El costo promedio de arrendamiento en esta región es de entre 9 y 14 qq de soja/ha

Los gastos de comercialización y cosecha alcanzan valores entre el 25 y el 35% del gasto total.



7) REGION NORTE DE SANTA FE

Norte SANTA FE							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$S/QQ	16,82	13,27	21,96	21,96		(A)
Rendimiento	QQ/ha	26,38	61,49	24,42	20,50		(B)
INGRESO BRUTO	U\$S/ha	443,71	815,97	536,26	450,18		893,89
Gastos de comercialización y cosecha	U\$S/ha	144,25	315,49	153,12	133,44		277,69
INGRESO NETO	U\$S/ha	299,46	500,48	383,15	316,74		616,20
Gastos Directos (Labores)	U\$S/ha	55,03	50,33	66,81	57,39		112,42
Gastos Directos (semillas, agroquímicos,	U\$S/ha	145,76	294,45	171,07	50,28		196,04
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	98,66	155,70	145,28	209,08		307,74
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	QQ/ha	17,69	42,36	15,16	6,97		0,00
RESULTADO CAMPO PROPIO							
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$S/ha	22,87	45,74	45,74	22,87		45,74
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$S/ha	75,79	109,96	99,53	186,20		262,00
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	QQ/ha	19,70	47,98	18,08	8,45		0,00
RESULTADO CAMPO ARRENDADO							
Costo arrendamiento	U\$S/ha	79,40	158,81	158,81	79,40		158,81
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	19,26	-3,10	-13,53	129,67		148,93
Gastos de estructura	U\$S/ha	19,57	39,14	39,14	19,57		39,14
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$S/ha	-0,31	-42,24	-52,67	110,10		109,79
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	QQ/ha	26,41	66,68	27,78	13,37		0,00

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	424,45	819,08	549,79	320,51		744,96
Comercialización y cosecha (%)	34,0%	38,5%	27,8%	41,6%		37,3%
labores (%)	13,0%	6,1%	12,2%	17,9%		15,1%
Semillas/Agroq/Fert (%)	34,3%	35,9%	31,1%	15,7%		26,3%
Arrendamiento (%)	18,7%	19,4%	28,9%	24,8%		21,3%
	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%		100,0%

La región Norte de la provincia de Santa Fe, presenta resultados de margen bruto positivos al nivel de campo propio, cuando se introducen los casos de arrendamiento, los cultivos de maíz y soja 1° arrojan resultados negativos.

Respecto a la participación de los diferentes rubros en el gasto total, el arrendamiento participa entre el 20 y 29%. El costo promedio de arrendamiento en esta región en los 7 qq de soja/ha

Los gastos de comercialización y cosecha alcanzan valores entre el 27 y el 41% del gasto total.



8) REGION ENTRE RIOS

ENTRE RIOS							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$\$/QQ	16,82	13,27	21,96	21,96		(A)
Rendimiento	QQ/ha	28,40	64,41	22,44	16,55		(B)
INGRESO BRUTO	U\$\$/ha	477,69	854,72	492,78	363,44		841,13
Gastos de comercialización y cosecha	U\$\$/ha	127,24	269,28	116,64	89,98		217,22
INGRESO NETO	U\$\$/ha	350,45	585,44	376,14	273,45		623,90
Gastos Directos (Labores)	U\$\$/ha	55,03	50,33	62,10	57,39		112,42
Gastos Directos (semillas, agroquímicos,	U\$\$/ha	180,98	383,84	135,29	100,62		281,60
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	114,43	151,28	178,76	115,45		229,88
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	QQ/ha	19,13	44,05	11,78	9,56		
RESULTADO CAMPO PROPIO							
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$\$/ha	24,97	49,93	49,93	24,97		49,93
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$\$/ha	89,46	101,34	128,82	90,48		179,94
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	QQ/ha	21,15	49,11	14,75	11,07		
RESULTADO CAMPO ARRENDADO							
Costo arrendamiento	U\$\$/ha	90,75	181,49	181,49	90,75		181,49
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	23,68	-30,22	-2,74	24,70		48,38
Gastos de estructura	U\$\$/ha	19,57	39,14	39,14	19,57		39,14
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$\$/ha	4,11	-69,36	-41,88	5,13		9,24
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	QQ/ha	28,07	66,43	24,94	16,24		

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	454,00	884,94	495,52	338,74		792,74
Comercialización y cosecha (%)	28,0%	30,4%	23,5%	26,6%		27,4%
labores (%)	12,1%	5,7%	12,5%	16,9%		14,2%
Semillas/Agroq/Fert (%)	39,9%	43,4%	27,3%	29,7%		35,5%
Arrendamiento (%)	20,0%	20,5%	36,6%	26,8%		22,9%
	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%		100,0%

La región de provincia de Entre Ríos, presenta resultados de margen bruto positivos al nivel de campo propio, pero cuando se introducen los planteos de arrendamiento, los cultivos de soja y maíz, presentan resultados negativos.

En la participación de los diferentes rubros en el gasto total, el arrendamiento participa entre el 20% y 36%. El costo promedio de arrendamiento en esta región es de alrededor 8 qq de soja/ha

Los gastos de comercialización y cosecha representan entre el 23% y el 30% del gasto total.



9) REGION SANTIAGO DEL ESTERO

SANTIAGO DEL ESTERO							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$S/QQ	16,82	13,27	21,96	21,96		(A)
Rendimiento	QQ/ha	19,14	65,74	26,64	27,66		(B)
INGRESO BRUTO	U\$S/ha	321,93	872,37	585,01	607,41		929,35
Gastos de comercialización y cosecha	U\$S/ha	116,46	383,07	189,30	199,30		315,76
INGRESO NETO	U\$S/ha	205,47	489,30	395,72	408,12		613,59
Gastos Directos (Labores)	U\$S/ha	51,21	38,55	72,99	57,39		108,60
Gastos Directos (semillas, agroquímicos,	U\$S/ha	117,22	269,71	155,89	93,68		210,90
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	37,04	181,04	166,84	257,05		294,09
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	QQ/ha	15,81	41,42	15,41	10,24		0,00
RESULTADO CAMPO PROPIO							
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$S/ha	22,35	44,70	44,70	22,35		44,70
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$S/ha	14,70	136,35	122,14	234,70		249,40
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	QQ/ha	17,90	47,42	18,42	11,75		0,00
RESULTADO CAMPO ARRENDADO							
Costo arrendamiento	U\$S/ha	68,06	136,12	136,12	68,06		136,12
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	-31,02	44,92	30,72	188,99		157,97
Gastos de estructura	U\$S/ha	19,57	39,15	39,15	19,57		39,15
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$S/ha	-50,59	5,78	-8,43	169,41		118,83
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	QQ/ha	24,03	64,96	27,21	16,18		0,00

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	352,95	827,45	554,29	418,43		771,38
Comercialización y cosecha (%)	33,0%	46,3%	34,2%	47,6%		40,9%
labores (%)	14,5%	4,7%	13,2%	13,7%		14,1%
Semillas/Agroq/Fert (%)	33,2%	32,6%	28,1%	22,4%		27,3%
Arrendamiento (%)	19,3%	16,5%	24,6%	16,3%		17,6%
	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%		100,0%

La región provincia de Santiago del Estero presenta resultados de margen bruto positivos. Solo el trigo en los casos de arrendamiento tiene resultado negativo.

En la participación de los diferentes rubros en el gasto total, el arrendamiento participa entre el 16% y 24%. El costo promedio de arrendamiento en esta región es de alrededor 6 qq de soja/ha

Los gastos de comercialización y cosecha representan entre el 34% y el 46% del gasto total. En estas zonas la influencia de las distancias genera una mayor incidencia del flete.



10) REGION NOA (Salta y Noroeste de Sgo. del Estero)

NOA							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$S/QQ	16,82	13,27	21,96	21,96		(A)
Rendimiento	QQ/ha	16,83	60,91	24,25	24,18		(B)
INGRESO BRUTO	U\$S/ha	283,08	808,28	532,53	530,99		814,07
Gastos de comercialización y cosecha	U\$S/ha	135,30	493,38	219,72	175,39		334,60
INGRESO NETO	U\$S/ha	147,78	314,90	312,81	355,60		479,47
Gastos Directos (Labores)	U\$S/ha	82,68	70,91	76,52	72,39		140,07
Gastos Directos (semillas, agroquímicos,	U\$S/ha	169,37	195,72	170,30	113,95		263,05
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	-104,27	48,27	65,99	169,27		76,36
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	QQ/ha	28,97	51,57	19,13	14,11		0,00
RESULTADO CAMPO PROPIO		0,00	0,00	0,00	0,00		0,00
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$S/ha	22,35	44,70	44,70	22,35		44,70
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$S/ha	-126,62	3,57	21,30	146,92		31,66
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	QQ/ha	31,54	60,22	22,60	15,80		0,00
RESULTADO CAMPO ARRENDADO		0,00	0,00	0,00	0,00		0,00
Costo arrendamiento	U\$S/ha	68,06	136,12	136,12	136,12		136,12
MARGEN BRUTO	U\$S/ha	-172,33	-87,85	-70,13	33,15		-59,76
Gastos de estructura	U\$S/ha	19,57	39,15	39,15	19,57		39,15
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$S/ha	-191,90	-127,00	-109,27	13,58		-98,91
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	QQ/ha	39,04	85,47	32,72	25,89		0,00

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	455,41	896,13	602,66	497,84		873,84
Comercialización y cosecha (%)	29,7%	55,1%	36,5%	35,2%		38,3%
labores (%)	18,2%	7,9%	12,7%	14,5%		16,0%
Semillas/Agroq/Fert (%)	37,2%	21,8%	28,3%	22,9%		30,1%
Arrendamiento (%)	14,9%	15,2%	22,6%	27,3%		15,6%
	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%		100,0%

La región NOA (comprende Salta y los departamentos del norte de la provincia de Santiago del Estero) presenta resultados de margen bruto en campo propio positivos, excepto para trigo.

En la participación de los diferentes rubros en el gasto total, el arrendamiento va del 15% y 27%. El costo promedio de arrendamiento en esta región es de alrededor 6 qq de soja/ha

Los gastos de comercialización y cosecha representan entre el 30% y el 55% del gasto total. En estos casos es clara la incidencia de las distancias a los puertos.



11) REGION NEA (Chaco- Corrientes)

NEA (CHACO-CORRIENTES)							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$\$/QQ	16,82	13,27	21,96	21,96	23,60	(A)
Rendimiento	QQ/ha	14,50	53,54	21,39	21,82	16,41	(B)
INGRESO BRUTO	U\$\$/ha	243,89	710,48	469,72	479,17	387,28	723,06
Gastos de comercialización y cosecha	U\$\$/ha	108,46	408,46	167,23	175,11	121,48	283,57
INGRESO NETO	U\$\$/ha	135,43	302,01	302,49	304,05	265,80	439,48
Gastos Directos (Labores)	U\$\$/ha	41,79	55,92	79,17	71,51	57,39	113,31
Gastos Directos (semillas, agroquimicos,	U\$\$/ha	56,87	269,99	162,34	132,61	150,39	189,48
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	36,78	-23,89	60,98	99,93	58,01	136,70
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	QQ/ha	10,56	57,78	17,08	14,65	3,58	0,00
RESULTADO CAMPO PROPIO		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$\$/ha	20,77	41,54	41,54	20,77	41,54	41,54
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$\$/ha	16,00	-65,44	19,44	79,16	16,47	95,16
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	QQ/ha	12,79	65,14	20,02	16,14	17,03	0,00
RESULTADO CAMPO ARRENDADO		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Costo arrendamiento	U\$\$/ha	56,72	113,43	113,43	56,72	113,43	113,43
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	-19,94	-137,33	-52,45	43,21	-55,42	23,27
Gastos de estructura	U\$\$/ha	19,57	39,14	39,14	19,57	39,14	39,14
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$\$/ha	-39,51	-176,47	-91,59	23,64	-94,56	-15,87
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	QQ/ha	18,73	84,82	27,87	20,12	13,00	0,00

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	263,83	847,80	522,17	435,96	442,69	699,79
Comercialización y cosecha (%)	41,1%	48,2%	32,0%	40,2%	27,4%	40,5%
labores (%)	15,8%	6,6%	15,2%	16,4%	13,0%	16,2%
Semillas/Agroq/Fert (%)	21,6%	31,8%	31,1%	30,4%	34,0%	27,1%
Arrendamiento (%)	21,5%	13,4%	21,7%	13,0%	25,6%	16,2%
	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

La región NEA presenta resultados de margen bruto positivos en campo propio, excepto para Maíz.

En la participación de los diferentes rubros en el gasto total, el arrendamiento representa entre 13% y 25%. El costo promedio de arrendamiento en esta región es de alrededor 5 qq de soja/ha

Los gastos de comercialización y cosecha explican entre el 27% y el 48% del gasto total.



12) REGION SAN LUIS

SAN LUIS							
CULTIVO	Unidades	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
Precio a cosecha	U\$\$/QQ	16,82	13,27	21,96			
Rendimiento	QQ/ha	25,03	67,28	27,97			
INGRESO BRUTO	U\$\$/ha	421,00	892,81	614,22			
Gastos de comercialización y cosecha	U\$\$/ha	154,41	400,97	194,85			
INGRESO NETO	U\$\$/ha	266,60	491,84	419,37			
Gastos Directos (Labores)	U\$\$/ha	52,95	38,55	66,81			
Gastos Directos (semillas, agroquímicos,	U\$\$/ha	127,58	313,75	126,06			
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	86,07	139,54	226,51			
<i>Rinde de indiferencia p/ Gs. Directos (qq/ha)</i>	QQ/ha	16,95	48,19	12,86			
RESULTADO CAMPO PROPIO		0,00	0,00	0,00			
Gastos de estructura e impuestos fijos	U\$\$/ha	43,64	43,64	43,64			
MARGEN NETO (antes imp. a las Ganancias)	U\$\$/ha	42,43	95,90	182,87			
<i>Rinde de indiferencia MN propio</i>	QQ/ha	21,05	54,16	15,77			
RESULTADO CAMPO ARRENDADO		0,00	0,00	0,00			
Costo arrendamiento	U\$\$/ha	90,75	90,75	90,75			
MARGEN BRUTO	U\$\$/ha	-4,68	48,79	135,76			
Gastos de estructura	U\$\$/ha	39,14	39,14	39,14			
MARGEN NETO (antes Imp.a las Ganancias)	U\$\$/ha	-43,82	9,65	96,62			
<i>Rinde de indiferencia MN arrendamiento</i>	QQ/ha	29,14	65,96	21,53			

(A) Los precios corresponden a cada cultivo. (B) los rindes se corresponden a los de cada cultivo

	Trigo	Maiz	Soja 1°	Soja 2°	Girasol	Trigo/Soja
GASTO TOTAL (\$)	425,69	844,02	478,46			
Comercialización y cosecha (%)	36,3%	47,5%	40,7%			
labores (%)	12,4%	4,6%	14,0%			
Semillas/Agroq/Fert (%)	30,0%	37,2%	26,3%			
Arrendamiento (%)	21,3%	10,8%	19,0%			
	100,0%	100,0%	100,0%			

La región de la provincia de San Luis presenta resultados de margen bruto positivos. Solo en el caso de arrendamiento y para el cultivo de Maíz arroja un margen negativo.

En la participación de los diferentes rubros en el gasto total, el arrendamiento explica entre el 10% y el 21% del costo total. El costo promedio de arrendamiento en esta región es de alrededor 4 qq de soja/ha

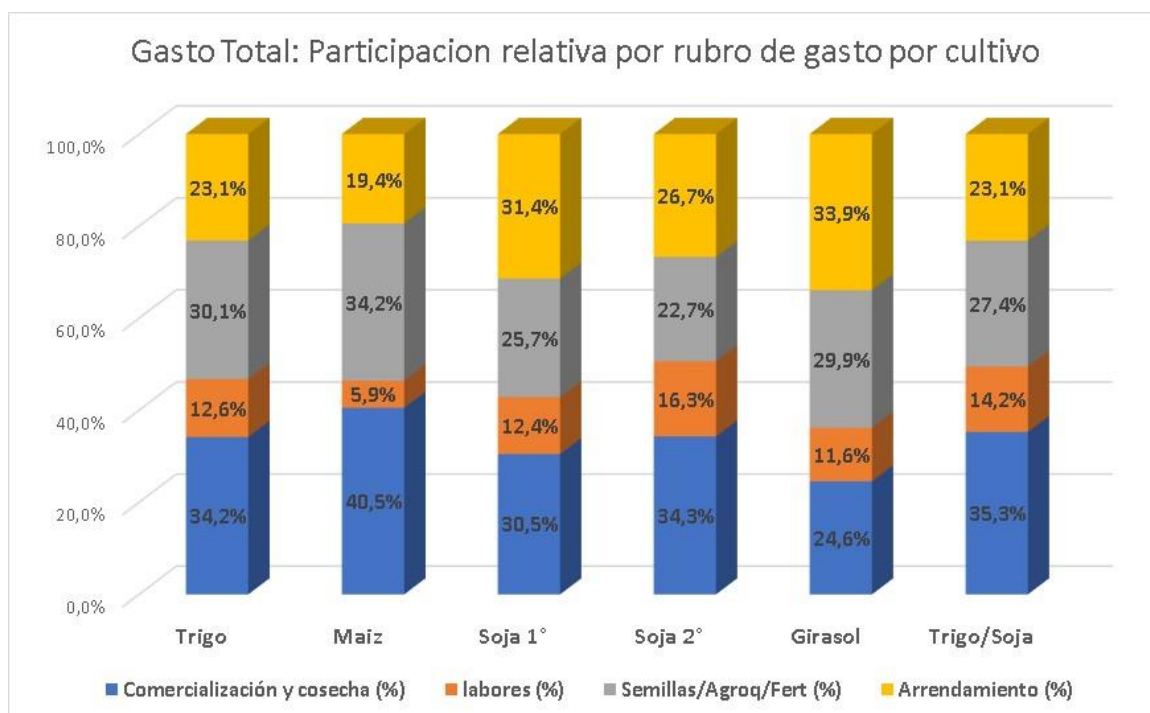
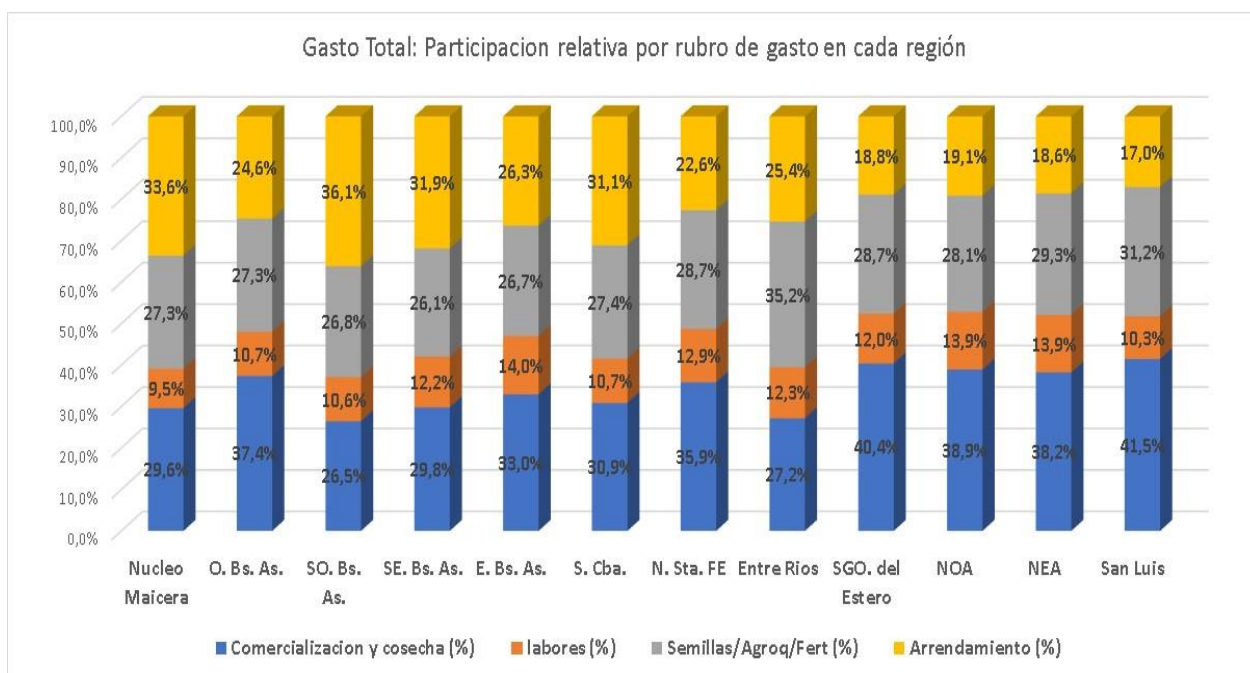
Los gastos de comercialización y cosecha representan entre el 36% y el 48% del gasto total



Conclusiones generales

A continuación, se presenta un análisis agregado por rubro de gasto: Comercialización y Cosecha, Labores, Insumos (semilla, agroquímicos y fertilizantes) y arrendamiento

A partir de un promedio de los gastos totales de los cultivos por región se puede observar en el grafico siguiente la participación de cada rubro sobre el total.





➤ **Gastos de Comercialización y Cosecha.**

Este rubro, en términos generales no baja del 27% del costo total. Las regiones más alejadas de los puertos son las que tienen los valores más altos ya que deben cubrir mayores distancias (fletes).

Respecto a los cultivos, el maíz es el que se lleva los mayores valores, debido a dos razones, los puntos de secada requeridos y el volumen por hectárea (rinde) a secar. Si bien en la soja de segunda se estiman 3 puntos de secada, es mucho menor el volumen por hectárea.

El girasol presenta los menores valores de participación sobre este rubro, en general no supera el 25%. Esto se debe a la bonificación por contenido de grasa que recibe.

➤ **Labores**

Como promedio este rubro, tiene un peso relativo promedio entre 6% (maíz) y el 16% (soja). La explicación está apoyada en el planteo tecnológico utilizados que es la Siembra Directa, por lo cual son pocas las pasadas de máquinas que se realizan y para el valor del gasto de la labor se considera la tarifa contratista. La misma proporción se mantiene al hacer el análisis por región

De todas maneras, este rubro, debería ser más analizado, dado que no muestra en detalle la problemática de la maquinaria y los problemas de renovación, actualización y productividad de la maquinaria agrícola

➤ **Insumos (semilla, agroquímicos y fertilizantes)**

Los cultivos con mayor participación relativa de este rubro son el trigo 30,1% y el maíz 34,2%. El motivo principal es que, en los planteos tecnológicos de estos cultivos, se utilizan los fertilizantes fosforados y nitrogenados (PDA y Urea) a diferencia de los cultivos de soja y girasol donde solo se aplica fósforo. El peso de estos dos fertilizantes son los de mayor proporción en el total del gasto en este rubro.

➤ **Arrendamiento**

Este rubro tiene una participación elevada en el total de gastos. Considerando la región los valores alcanzan entre el 17% en San Luis y 36,1% para el SO Bs. As., como valores extremos. En el caso de los cultivos estos valores varían entre el 19,4 en maíz y 33,9% en girasol

La importancia de este gasto reside en que es la causa por lo cual el margen bruto por arrendamiento es negativo en algunas regiones.

Es un porcentaje importante en el gasto total en el que incurre el arrendatario, que es quien arriesga el capital para producir. El valor del arrendamiento surge como consecuencia del mercado de tierras (activos fijos), pero que además tiene una componente de competencia con activos financieros.





Los dos rubros del gasto total que menos dependen del productor como es el caso de los gastos de comercialización y cosecha y el arrendamiento, representan en promedio el 59,5% del gasto total y en conjunto, en términos relativo, muestran baja variabilidad. En el caso de los cultivos los mínimos y máximos son del 53% en trigo y 62% en soja. Considerando por región, los mínimos y máximos se encuentran en Entre Ríos con el 52% y Núcleo Maicera con el 63%.



República Argentina - Poder Ejecutivo Nacional
2020 - Año del General Manuel Belgrano

Hoja Adicional de Firmas
Informe gráfico

Número:

Referencia: Informe técnico Márgenes Brutos - SSA

El documento fue importado por el sistema GEDO con un total de 24 pagina/s.